

point4more.com

Kundenmanagement 2.0

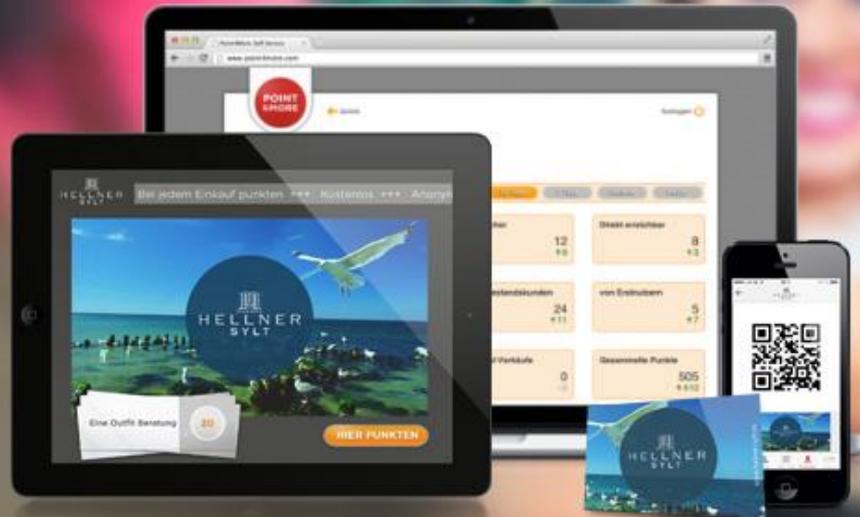


Für Kunden Für Unternehmen



Partner-Informationen

Hier bekommen Kunden mehr.



**Umsatz steigern
Kosten sparen**

Komplettlösung sofort einsetzbar
Individuelles Kundenprogramm
Kunden binden und gewinnen
Neuigkeiten und Aktionen einfach kommunizieren
Ausführliche Statistiken

[Mehr erfahren](#)

Begeistern Sie Ihre Kunden mit dem individuellen Kundenprogramm Point4More.

Wer wir sind



Erfahrung

Erfahrenes Team: 15 Jahre + Erfahrung im Bereich Kundenbindung und CRM

Stabile Finanzierung

FINANZIERUNG Willendorff Tech Invest I GmbH & Co. KG mit Hintergrund einer internationalen Multi Family Office Gruppe

Support durch Beirat und Investoren

Starke Retail Expertise direkt im Team:

- Mario Schwegler CEO Fanmiles (vorher CEO Arvato Services Deutschland Card, Webmiles)
- Adrian Kiehn GF Manor (vorher GF P&C)
- Marcus Kossendey Fürstlich Castell'sche Bank (GF Wöhrle)

Starke Partner



Was ist Point4More?



Das ideale Kundenbindungs- und Kommunikationsprogramm für den stationären Einzelhandel.



Die wichtigsten Komponenten des Systems



iPad für den POS



Kundenkarte
mit QR-Code



App

WICHTIG: Nur die Kombination aus Karte und App bringt hohe Verteilraten bei Kunden. Reine App Systeme bekommen keine Akzeptanz bei Kunden!

Refinanzierung durch attraktive Kampagnen mit der Industrie



Zentrale Steuerung und Verbindung der Kampagne mit Kundeninteraktion und Coupons



Kunden direkt über App hochwertig erreichen

Erinnerung in der Nähe Ihrer Filialen

Möglichkeit zur Refinanzierung durch die Industrie durch attraktive und direkte Kommunikation mit dem Kunden
Ideale Kombination aus Print und Online Kampagnen möglich

Ein System – Viele Einsatzmöglichkeiten



Kundenkarte



Vorteils-System



Händler-App (mobile Homepage)



Intelligente Werbung & Couponing



Kunden-Kommunikation



Schnittstelle zum Online-Shop



Intuitive Smartphone App mit vielen Funktionalitäten



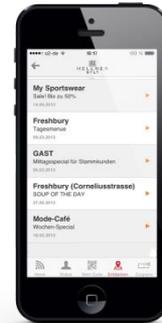
Kundenkarte immer dabei

QR Code der Karte wird einfach zusammen mit bereits gesammelten Punkten in die App übernommen.



Vorteile immer im Blick

Übersicht der gesammelten Punkte und Vorteile pro Geschäft. Übersicht über alle Filialen. Die Punkte werden pro Geschäft separat gesammelt und eingelöst!



Kommunikationskanal zum Endkunden

Der Kunde bekommt Neuigkeiten von Geschäften gesendet...

..und kann sie mit seinen Freunden auf Facebook teilen



...auch Coupons können auf die App gesendet werden.

Für sicheres, automatisiertes und messbares Couponing.



Mobile Apotheken-Homepage

Mit allen wichtigen Informationen: Werbung, Vorteile, Aktionen, Lage, Öffnungszeiten, Kontaktinformationen....



Von Neukunden entdeckt werden

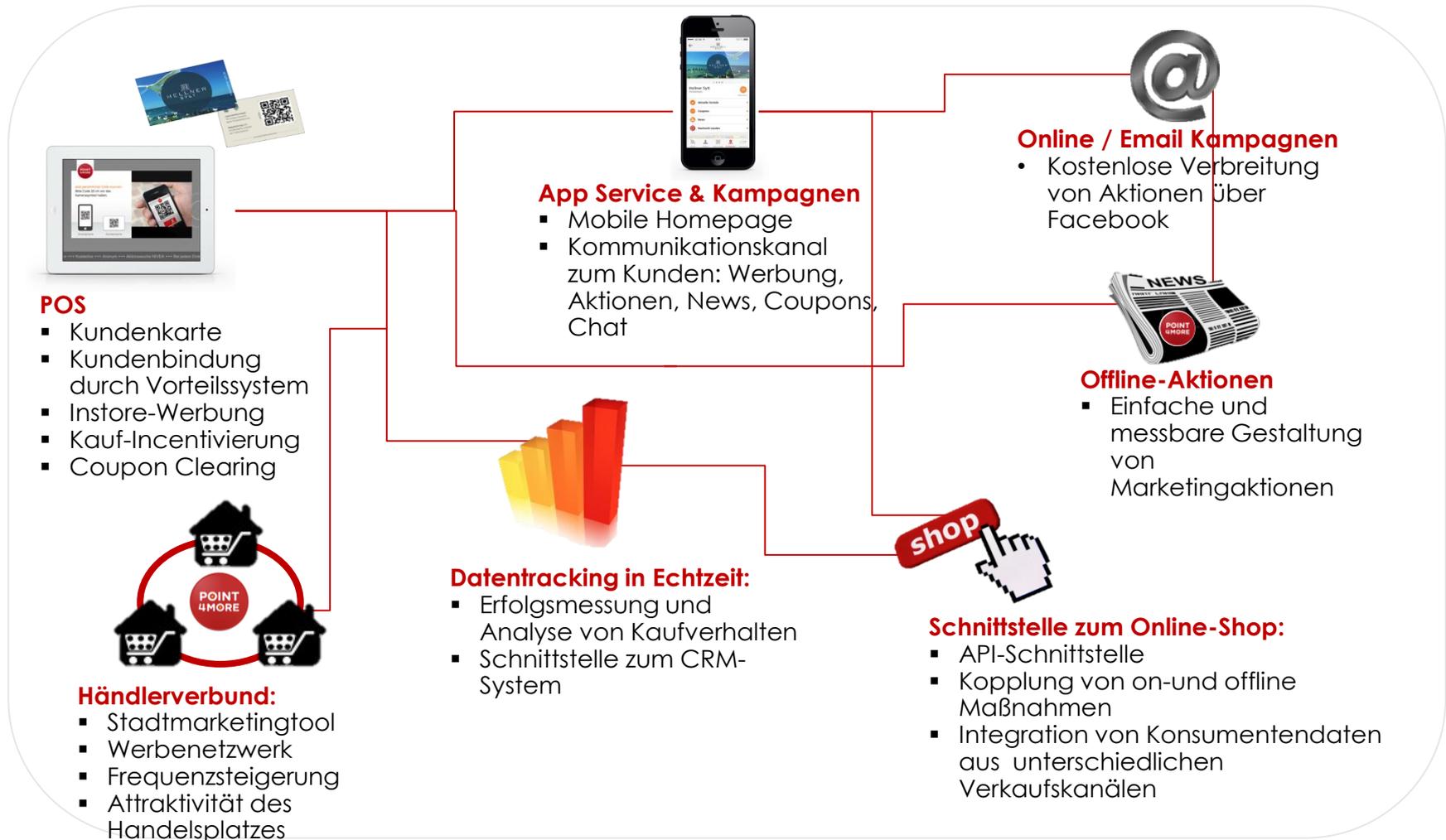
In der Übersicht mit allen Point4More-Händlern in der Nähe.



Direktes Kundenfeedback bekommen

Kunden können über die Chat-Option direkt mit dem Händler in Kontakt treten.

Point4More ist kein Punktesammeln an der Kasse, sondern ein KUNDENLEITSYSTEM für den gesamten Retailmarkt



Warum ist das System so attraktiv für Ihre Kunden?



Keine zusätzliche Karte

Durch Mehrfach-Nutzung einer Karte oder App



Hohe Beteiligung

Durch Anonymität



Verständlichkeit

durch Transparenz

144 Punkte

Mehrwertigkeit

Durch echte Einkaufsvorteile



Unmittelbarkeit

Positiver Effekt durch direkte Belohnung des Einkaufs



Vorteile für den Einzelhändler und die Möglichkeit der Kooperation



VORTEILE FÜR EINZELHÄNDLER

- ✓ Schaltung von **Werbung zur Refinanzierung**
- ✓ **Kreuz-Vergabe von Coupons** im Netzwerk, **Scheck-System**
- ✓ **Einfache** Gestaltung und Handhabung **gemeinsamer Marketingaktionen**
- ✓ **Arbeitgeber kann im Verbundsystem eingebunden werden**
(lokales Angebot statt Amazon-Gutschein zu Weihnachten)
- ✓ **Kostenvorteile**



VERBUND-VORTEILE FÜR DIE STADT

- ✓ Durch Verbundkarte **steigt Frequenz in der gesamten Stadt**
- ✓ **App ist attraktive mobile Homepage** für den Einzelhandel der Stadt
- ✓ **Stadtspezifische Verbundkarte**, Point4More nur im Hintergrund
- ✓ **Bildung und Förderung des Wirtschaftsraumes**
- ✓ **Modernität des Systems** (Einsatz von iPads) **steigert das Image**
- ✓ **Attraktivität des städtischen Einzelhandels steigt**

Layout Beispiele

**POINT
4MORE**

POINT 4MORE

BREITENGRAD°

Schellingstraße 26, München | Eichstraße 19, Stuttgart
www.breitengrad-online.com

POINT 4MORE

GCR
GOLFCLUB SCHLOSS REICHERTSHAUSEN E.V.

Golfclub Schloss Reichertshausen e.V. | www.gcr.de
Tel.: 08137-5084 | Holzhof 2 | 85293 Reichertshausen

POINT 4MORE

KAIMUG
TASTE THAI

www.kaimug.com

POINT 4MORE

... Tanken & mehr!
Richters
GmbH

Fon (02173) 94 47 61 / Fax (02173) 94 47 63 /
Hitdorfer Straße 107 / 51371 Leverkusen / bft-richters@t-online.de

POINT 4MORE

KUSTERMANN
seit 1798

Vorteilskarte

POINT 4MORE

McDonald's XO
10 x in BRANDENBURG & BERLIN

www.mcdonalds-xo.de

POINT 4MORE

FRESHBURY
JUST IN TIME

www.freshbury.de Like us on Facebook

POINT 4MORE

schuster
1913

GIPFELSTÜRMER VORTEILSKARTE

POINT 4MORE

TANKSTELLE EICKELBORN

VORTEILSKARTE

Dr. Reilmann & Goodson GmbH
Fon (02941) 5992 | geöffnet täglich von 5:30 - 22:00 Uhr
www.tankstelle-reilmann.de | info@tankstelle-reilmann.de

Kontaktinformationen



Thomas Lenz

Geschäftsführer

Email: thomas.lenz@point4more.com

Mobil: +49 151 423 42 999



WILLENDORFF TECHNOLOGIES

Yorck von Obernitz

Geschäftsführer

Email: yorck.obernitz@willendorff.com

Mobil: +49 173 848 1488